

B2B Marketing Bootcamp

El camino más efectivo para que tus acciones de marketing sean más eficientes...

¡Para vender más y mejor SIEMPRE!



¿Cansado de invertir en Marketing sin obtener resultados?

ZÉLAN

**Si quieres una solución permanente,
ésta es tu oportunidad...**

- Sólo necesitas una estrategia sólida para echarlo a andar
- Ponle fin ya a esa frustración de gastar tiempo dinero y esfuerzo en marketing sin obtener resultados
- Adquiriere el conocimiento para implementar estrategias de Marketing EFECTIVAS.

Promocionales **Llamadas en Frío**
FACEBOOK *Revistas* Blogs **Vendedores**
Redes Sociales Web Page **Expos** **de campo**
Google Ads SEO **Twitter** Instagram
VIDEOS **FOLLETOS Y CATÁLOGOS**
Cámaras y Asociaciones

- Capacitación desde la perspectiva del empresario
- Sesiones prácticas y sin teorías complejas
- **Garantía de Implementación**
- Enfoque a la eficiencia de la inversión
- Dirigido dueños de negocio que desean entender y dominar el marketing



Un camino seguro para vender más y mejor

ZÉLAN

Programa diseñado específicamente para dueños de empresas PYME

B2B Marketing Bootcamp

Sólo 1 Hora por Semana, Implementación Garantizada

Impartido por:

Jaime Redondo Leal

Con más de 35 años de carrera profesional en publicidad y mercadotecnia, especialista en Marketing B2B.

Ha realizado proyectos para Grupo Alfa, Grupo Proeza, Cuprum, Soriana, Hoteles Quinta Real, Vector Casa de Bolsa, IMEF, Sabritas, ABA Seguros, Casas Javier, y cientos de empresas PYME.

Fundador de Zélan Consulting en 1999. 4 años como director de marketing en Logrand Group y 8 años como directivo de marketing en Abaco Grupo Financiero, Socio Fundador de la Business Owners Academy y consejero del Institute of Systematic Innovation Technology.

Egresado de la Universidad Anáhuac, ha cursado programas en la University of Nevada, el ITESM, la University of British Columbia y la Central School of Art & Design de Londres. Conferencista y autor de diversos artículos editoriales.



Programa **INTERNACIONAL 100% ONLINE EN VIVO**

Cada sesión será dirigida por Jaime Redondo, experto en Marketing para empresas B2B.

22 años de apoyar a empresarios PYME.

25 sesiones semanales de sólo una hora para adaptarse a tu agenda.



Un programa paso a paso para lograr resultados desde la 1ª sesión

ZÉLAN

0 Sesión Propedéutica y de Inducción al Curso

12 Sesiones de Estrategia (Qué)

- 1E** Presupuesto de Adquisición de Clientes
- 2E** Oferta de Valor
- 3E** Experiencia del Cliente
- 4E** Análisis de Rentabilidad
- 5E** Perfil del Cliente y Segmentación
- 6E** Marketing y los 3 desafíos
- 7E** Comunicación, Contenidos y Storytelling
- 8E** Networking y Relaciones Significativas
- 9E** Medios Digitales
- 10E** Redes Sociales
- 11E** Métricas y Control
- 12E** Consejos Prácticos

12 Sesiones de Implementación (Cómo)

- 1P** Si no le sacas, no le metas
- 2P** La promesa que soy capaz de cumplir
- 3P** Nadie olvida lo que los hacemos sentir
- 4P** ¿De dónde viene la lana?
- 5P** El Know-Who vs. el Know-How
- 6P** Ser la solución ideal para tu cliente
- 7P** La presencia, las emociones y la empatía
- 8P** El rey indiscutible
- 9P** Los nuevos medios y su utilidad
- 10P** El beneficiario nunca deberás ser tu
- 11P** Lo que no se mide...
- 12P** Sigüientes pasos y tropezones

Informes, Costos e Inscripciones



eventos@zelan.consulting



+52 81-8259-1853